

# Créditos para comprar autos 0km: un banco prestará hasta \$100 millones en 72 cuotas

24/02/2025



La financiación es la principal herramienta para dinamizar el mercado automotor, para ello, el Banco Nación y la Asociación de Concesionarios de la República Argentina (ACARA) anunciaron un acuerdo para ofrecer una línea de crédito que permitirá financiar hasta el 100% del valor de los autos 0km.

La propuesta, aún no disponible, brindará la posibilidad de obtener créditos de hasta **100 millones de pesos** a un plazo de **72 cuotas fijas**.

El anuncio fue realizado por **Sebastián Beato**, presidente de **ACARA**, quien explicó que esta nueva herramienta financiera apunta a facilitar la compra de vehículos nuevos, sin requerir que el cliente se presente físicamente en la sucursal del banco. La financiación será personal, no prendaria, lo que significa que el crédito no estará asociado a un bien

específico, sino que será otorgado con condiciones similares a las de un crédito personal convencional.

## Así será la financiación para acceder a autos 0km

De acuerdo con lo mencionado por Beato en una entrevista con **Auto Test**, la línea de crédito permitirá a los compradores acceder a un préstamo para la compra de vehículos 0 km con un **100% de financiación**. El presidente de ACARA detalló que la **tasa de interés** y las **condiciones exactas** aún están siendo definidas, pero aseguró que la propuesta será atractiva tanto para los concesionarios como para los compradores. La financiación se podrá gestionar directamente en los concesionarios adheridos al acuerdo, sin necesidad de que los clientes acudan a una sucursal del Banco Nación.



El Banco Nación modificó las tasas de interés nuevamente.

El convenio también abarca tanto a vehículos **fabricados en Argentina** como a **importados**, lo que expande la gama de opciones disponibles para los compradores. La posibilidad de financiar hasta el **100%** del valor del vehículo marca una diferencia sustancial respecto a otras formas de financiación que exigen un porcentaje de pago inicial más alto.

La medida fue recibida con entusiasmo por parte de los concesionarios, quienes ya han comenzado a anticipar un aumento en las ventas de autos nuevos, especialmente en segmentos como el de **pick ups**. Según Beato, la financiación accesible podría generar un fuerte impulso en la demanda, lo cual es crucial para el sector automotor tras un período complicado.

“Es una oportunidad muy buena que va a hacer que crezcan las ventas de todos los segmentos, incluyendo el de pick ups”, expresó Beato. Este tipo de crédito podría mejorar la accesibilidad a autos nuevos para una mayor cantidad de consumidores, quienes en muchos casos optan por la compra de vehículos de segunda mano debido a la alta carga impositiva y las limitaciones del crédito tradicional.

## **Buscan incentivar las ventas de autos 0km**

El acuerdo con el Banco Nación se suma a una serie de iniciativas que **buscan incentivar las ventas de autos 0km** en Argentina. A lo largo de los últimos años, la financiación se ha consolidado como uno de los pilares fundamentales en la recuperación del mercado automotor, con un porcentaje creciente de ventas de vehículos nuevos y usados que utilizan este tipo de créditos. Según los datos disponibles de enero de 2025, casi el **20%** de los autos nuevos y usados vendidos en Argentina fueron financiados, lo que refleja un crecimiento sostenido respecto al año anterior.



La financiación bancaria y de marcas ha tenido un papel fundamental en este escenario. Si bien los **planes de ahorro** han sido históricamente una de las formas más utilizadas para acceder a autos nuevos, en los últimos meses se ha registrado una reducción significativa de su participación en el mercado. En enero de 2025, solo el **45%** de las ventas financiadas correspondieron a **planes de ahorro**, lo que representa una disminución frente al **69%** registrado en el mismo mes de 2024. Esto refleja un cambio de tendencia en el que las **financieras de las marcas** y los **bancos** ofrecen tasas de interés más competitivas, captando una mayor porción del mercado.

En el caso de los autos **0 km**, los **planes de ahorro** siguen siendo predominantes, pero el aumento de las alternativas de financiación bancaria y a través de financieras ha favorecido la diversificación de opciones para los consumidores. Esta dinámica también se ha visto reflejada en la participación creciente de **financiación bancaria** en el sector de autos usados, que ha aumentado de un **12%** en 2024 a un **16%** en 2025.

Fuente: La Mañana de Neuquén.