

El fin del Impuesto PAIS mejoraría el mercado automotriz y la estimulación al consumo

17/12/2024



La decisión del gobierno nacional de eliminar el Impuesto PAIS busca generar un impacto positivo en diversos sectores de la economía, y el automotriz no es la excepción. Al reducir los costos de importación, las automotrices pueden trasladar este beneficio a los consumidores a través de rebajas en los precios de los vehículos nuevos. La medida puede llegar a resultar un paso importante hacia la normalización del mercado automotriz y la estimulación del consumo en el mercado interno.

«El sector ya tuvo una primera etapa de reducción del impuesto PAIS. El recargo impositivo que había sobre el dólar era de 17,5% hasta septiembre. En ese momento se bajaron 10 puntos

porcentuales y quedó en 7,5%. Ya ahí se notó que en algunos modelos hubo un impacto en la baja del precio. Por supuesto que no se registró una rebaja del 10 % porque los autos tienen componentes nacionales e importados. En ese mes, algunas terminales no aumentaron los valores, lo que implicó una merma en el precio si se tiene en cuenta que no se actualizó con la inflación mensual. Incluso, algunas bajaron algunos puntos porcentuales de los valores. Estimamos que ahora que el impuesto se elimina del todo pueda llegar a suceder lo mismo», confió ante los micrófonos de FM Vos 94.5, Alejandro Lupo, vicepresidente de la Cámara de Comercio Automotor.

«Creemos que la medida puede llegar a impactar con rebajas cercanas al 2,5 % en los modelos que son importados. Los modelos que son los más vendidos son de producción nacional, tienen un componente en pesos que ronda el 35%, el resto es importado. Por lo tanto, esa eliminación del impuesto se verá reflejada solamente en el 60% del valor total del vehículo», señaló.

Tras brindar esa aclaración, hizo un análisis del escenario de operaciones actual, pero en el rubro de los usados. «Si uno compara noviembre del 2023 con el de este año, la venta de los usados subió casi un 15%. En el interanual de enero a noviembre estamos casi un 4% por encima que el año pasado. Creemos que vamos a tener un mejor final de 2024 en comparación al 2023. Estimamos cerca de 1.650.000 unidades de piso para este año, cuando el piso es de 1.800.000. Estamos hablando de un buen número para el sector», destacó.

Más adelante, confirmó que los créditos prendarios que otorgan los bancos sirven para estimular al sector. «Desde que el Estado decidió no pedirles más plata prestada a los bancos, las entidades bancarias se tuvieron que volcar al sector privado. Entonces, hay una mayor competencia entre los bancos para captar clientes. Una manera de hacerlo es a través de los créditos prendarios, los cuales se han reactivado bastante y ayudan al sector. Antes, pedir un préstamo prendario era un suplicio o un trámite bastante complicado. Hoy los bancos son muchos más flexibles a la hora de otorgarlos. Este factor

agiliza las ventas, ante la reducción de las tasas y la estabilidad de la inflación la gente se anima a comprar», sostuvo Lupo.

«Hay préstamos con sistema francés a largo plazo, con una cuota fija que se reduce levemente con el correr del tiempo. Los préstamos más cortos son a través de la tasa UVA, que pueden resultar todavía más baratos que el tradicional», comparó.

Asimismo, comentó que es lo que espera el sector en cuanto a la decisión política del gobierno de abrir las importaciones. «Muchas marcas se están replanteando una política de precios. O sea, las terminales y los importadores van a pujar cada vez más para ver quién tiene más participación en el mercado. El sector se va a volver más competitivo, quizás se apliquen promociones con financiamiento propio o services gratis a los autos o una extensión de los años de garantía. Las automotrices verán cuál es el camino que toman», enfatizó el referente del sector.

«A esto se le agrega la posibilidad que cada uno puede patentar el auto donde quiera. No obstante, si por ejemplo una persona que vive en San Rafael hace el patentamiento en Tucumán, ante cualquier inconveniente el propietario de la unidad se va a tener que trasladar a esa provincia. Mi recomendación es que la gente patente el vehículo en la misma jurisdicción donde viven o en un departamento cercano a su domicilio. El tema de la parte impositiva sigue siendo igual, hay que seguir pagando el impuesto al sellado. Si uno no lo hace, se le suman los intereses generados», consideró al cierre del reportaje.