

# El GNC registra nuevos aumentos y advierten que la distribución no se normalizará completamente hasta 2027

03/05/2026



El vicepresidente de la Cámara de Expendedores de GNC explicó las razones de las subas, el impacto del frío en el sistema y cómo evoluciona la demanda en un mercado cada vez más competitivo. También se refirió a la situación local y las obras en marcha.

En un contexto marcado por la suba de los combustibles y la inestabilidad internacional, el precio del GNC volvió a ajustarse en los últimos días, generando preocupación entre

usuarios y expendedores. Desde el sector explican que estos incrementos responden a una combinación de factores estacionales, contractuales y estructurales del sistema energético argentino.

**“El aumento del GNC es bastante normal en esta época del año, porque el 30 de abril vencen todos los contratos de provisión y se aprueba el contrato para el 1 de mayo hasta el 30 de abril de 2027”**, detalló a **Diario San Rafael** y **FM Vos 94.5** el **vicepresidente de la Cámara de Expendedores de Gas Natural Comprimido, Oscar Olivero**. En ese sentido, explicó que esta renovación contractual genera ajustes que se trasladan directamente al precio final.

### **Relación con los combustibles líquidos**

Además, remarcó que el valor del GNC mantiene una relación directa con los combustibles líquidos. **“El precio del GNC nunca va a estar más allá del 40 o 50 por ciento del valor de los combustibles líquidos”**, afirmó, y agregó que “se cobra el precio del metro cúbico del gas en boca de pozo como un porcentaje del precio de la nafta súper”. Por ello, indicó que “si la nafta súper aumenta, indudablemente va a afectar el aumento en el GNC también”.

Respecto a la evolución de esa relación, Olivero señaló que “se mantiene dentro de esos porcentajes”, aunque aclaró que pueden existir desfasajes temporales. “En algunos momentos ha habido un retraso en la aplicación del porcentaje con respecto al gas y en ese momento el GNC pasa a costar, por ejemplo, un 40 por ciento nada más del precio de la nafta”, explicó.

### **Abastecimiento y demanda invernal**

Con la llegada de las bajas temperaturas, también surge la preocupación por posibles restricciones en el suministro. Sin embargo, el referente del sector llevó tranquilidad al indicar que **“hoy ya prácticamente no quedan restricciones, se han levantado todas”**, aunque reconoció que hubo situaciones

puntuales. “Hubo una medida de precaución y se cortó a los interrumpibles”, señaló, en referencia a estaciones con contratos no firmes.

En ese marco, explicó que la mayor demanda residencial es un factor clave. “El gas residencial aumentó de un 14 por ciento, que es el nivel normal de consumo fuera de la época invernal, a casi el doble”, indicó. A esto se suma la dependencia de importaciones: **“Dependemos fundamentalmente del ingreso de dos o tres barcos de GNL, que no van a ingresar hasta la tercera o cuarta semana de mayo”**.

A pesar de este escenario, Olivero aseguró que el impacto sobre el expendio de GNC es limitado. “Esto no afecta mayormente a la provisión para los automotores, porque entre el 80 y el 90 por ciento de las estaciones tienen contrato firme”, sostuvo, y añadió que en los días en que hubo cortes “prácticamente no se notó”.



Desde el sector aseguran que, pese a la mayor demanda por el frío, el abastecimiento para automotores se mantiene estable

## **Situación en San Rafael y panorama del mercado**

Consultado sobre la situación en San Rafael, donde se espera la habilitación de una ampliación del gasoducto, fue optimista. “Sí, sin lugar a dudas”, respondió al ser consultado sobre una posible mejora en el servicio. No obstante, advirtió que el panorama general aún requiere tiempo: **“Hasta el año 2027 no va a estar normalizada toda la distribución por gasoductos”**.

En cuanto al funcionamiento del sistema, explicó aspectos técnicos que inciden en el abastecimiento. “El gas tiene una particularidad en su transporte. Cuando el gasoducto es muy largo, si el frío es muy intenso, la molécula se humidifica, se contrae y se achica”, indicó. Esto provoca que “el volumen del gasoducto baje a la mitad”, lo que obliga a tomar decisiones delicadas. “Si se da un fenómeno natural de estas características, la responsabilidad de quien maneja la presión del gasoducto debe ser terrible”, sostuvo.

Por último, Olivero analizó la evolución del mercado del GNC en Argentina. “El GNC tiene 40 años. Hubo un auge en el que se realizaban 30.000 conversiones mensuales y se llegó a vender 11 millones de metros cúbicos por día”, recordó. Sin embargo, ese escenario cambió: “Hoy se venden 6,5 millones por día, es prácticamente un 40 por ciento menos”.

Según explicó, esto responde a la aparición de vehículos más eficientes y a la menor necesidad de conversión. No obstante, en el contexto actual se observa un repunte. “El año pasado veníamos en aproximadamente 5.000 conversiones mensuales y hoy se están convirtiendo entre 7.000 y 7.500 autos por mes. La conversión aumentó un 50 por ciento”, detalló. Finalmente, advirtió sobre la competencia de nuevas tecnologías: “Hoy es un mercado mucho más compartido, tanto para las naftas como para el GNC, con respecto a los híbridos”, concluyó.