

El mercado automotor ante la llegada de los eléctricos: por qué la tasa cero puede ser un factor de gran seducción

22/01/2026



Alberto Príncipe, presidente de la Cámara del Comercio Automotor (CCA), analizó el impacto del desembarco masivo de vehículos eléctricos y la reconfiguración de precios en el país. En un mano a mano profundo, el dirigente advirtió sobre las asimetrías arancelarias, el peso inevitable de los impuestos ante el pago de la deuda externa y la necesidad de recuperar el crédito para sostener el crecimiento de las ventas en 2026.

El desembarco de BYD y el desafío eléctrico

La llegada de buques con miles de unidades de origen chino y

la autorización para importar 50.000 vehículos eléctricos este año marca un punto de inflexión. Para Príncipe, la clave no estará solo en la tecnología, sino en las herramientas financieras que traen estas marcas. **«La llegada de estos vehículos va a reconfigurar totalmente el mercado. Viendo los precios que ofrecen, no están más allá de los valores de plaza, pero están aplicando algo que la Argentina casi nunca tiene: planes de financiación con tasa cero. Eso es muy seductor en un momento donde las tasas normales rondan el 60% anual»**, analizó de entrada.

«Es un gran apoyo para el comprador. De esas 50.000 unidades, la mitad la importarán las terminales nacionales para competir. No obstante, el eléctrico es hoy para un público especial que se mueva en grandes ciudades; para el interior del país, le tengo más fe a los autos híbridos por una cuestión de autonomía y practicidad», comentó.

La «injusticia» arancelaria y el costo de producción

Uno de los puntos que genera ruido en el sector es la exención de aranceles para los importados eléctricos, mientras la producción nacional enfrenta cargas impositivas al salir del país. **«El no pago de aranceles para la importación no me parece una medida demasiado justa, a menos que quiten el costo de exportación que tienen los vehículos nacionales»**, advirtió Príncipe.

«Nosotros exportamos a Latinoamérica con un 12% o 13% de arancel a la salida, mientras que aquí la importación viene con tasa cero. Es algo que debería corregirse para no castigar a la industria local», enfatizó en medio de la entrevista que brindó a **FM Vos 94.5**.



Impuestos: «La gente paga las deudas del Estado»

A pesar de las promesas oficiales de reducir la carga tributaria, el presidente de la CCA es escéptico sobre una baja sustancial en el corto plazo, vinculando el costo de los autos con la situación macroeconómica del país. **«El auto tiene entre un 50% y un 60% de impuestos aplicados hasta que llega al público. Mientras el país siga endeudado, la aplicación de impuestos va a seguir en estos niveles. Los países con los que nos comparamos no tienen la deuda que tenemos nosotros; la deuda la paga la gente y el Estado recauda a través de bienes registrables como el auto, porque es fácil de identificar»,** declaró.

«Lo mismo pasa con los registros automotores. Se habla mucho del costo, pero el patentamiento o transferencia en sí es solo el 1% del valor del auto; el resto son impuestos nacionales y sellados provinciales que difícilmente bajen porque las provincias necesitan esa caja», argumentó.

Un mercado resiliente: perspectivas para 2026

Pese a las crisis y los precios altos, el sector automotor argentino demostró en 2025 una vitalidad superior a otros

rubros, tendencia que Príncipe espera que se mantenga en el nuevo año. «En 2025 tuvimos un muy buen año dadas las circunstancias, especialmente en el segmento de usados. En este país enorme, el automóvil es una necesidad, no un lujo; la conectividad vial es imprescindible. Para 2026 somos optimistas: las nuevas medidas van a sumar y habrá un reacomodamiento. Las terminales marcarán el inicio y eso regularizará los precios de los usados, que siempre tienen como techo el valor del cero kilómetro», indicó.

«Pero para que el volumen sea realmente importante, necesitamos que vuelva el crédito. No hay país en el mundo que venda autos sin financiación. Somos atípicos: compramos la casa al contado y las zapatillas en cuotas, pero para que esto cambie necesitamos apoyo del gobierno y no solo de los bancos», sentenció al final del reportaje.

Radiografía del mercado

- **Importación eléctrica:** 50.000 unidades autorizadas para 2026 (6-7% del mercado interno).
- **Financiación:** Las nuevas marcas chinas ingresan con tasa cero, frente al 60% del mercado bancario tradicional.
- **Carga impositiva:** Representa el 50-60% del precio final de un vehículo en Argentina.
- **Transferencias:** El costo operativo del sistema registral es del 1%; el resto son gravámenes provinciales y nacionales.