

El sector automotor se acomoda: las ventas de usados en máximos históricos y mientras que se estabilizan los precios en los cero kilómetro

12/11/2025



En una entrevista que brindó a FM Vos 94.5 Alejandro Lupo, vicepresidente de la Cámara de Comercio Automotor, explicó que la escalada de precios es una realidad ligada a la matriz de costos de los vehículos en el país. «Esto va a ser así, es inevitable. Los autos tienen un componente muy importante de sus precios en dólares. Ante la fluctuación del dólar del Banco Nación, eso se traslada a precios, Se puede trasladar ese mismo mes o tal vez al mes siguiente», comentó Lupo al inicio de la nota.

Respecto al fenómeno de que los precios no retrocedan a pesar de las bajas en la cotización de la divisa, Lupo señaló que las subas no siempre se aplican inmediatamente. «Hay momentos donde no aumentan. Entonces, digamos que la inflación del mes pasado, por decir así, absorbió esa suba del dólar», explicó.

Promociones y la entrada de China en el mercado

En el corto plazo, las automotrices están apelando a herramientas de financiación para generar dinamismo. **«Lo que sigue apareciendo nuevamente son las promociones con tasa cero. Todos sabemos que pedir un préstamo en un banco tiene un costo. Que de golpe la terminal ofrezca la posibilidad de financiar el auto a 12 meses, me parece que es una buena oportunidad»**, consideró Lupo.

Un factor clave que podría estabilizar los precios es la entrada de nueva competencia, particularmente de Asia. **«Lo que debemos tener en cuenta es que entró un competidor muy importante, que son los autos chinos. Actualmente, están entrando todas las partidas de esos 50.000 autos que ingresaron sin el arancel de importación del 35%. Confío en que, no sé si van a bajar, pero no van a aumentar los autos no importados. Pienso que de a poco se va a ir acomodando el mercado»**, opinó en otra instancia de la comunicación.

El récord del usado

El mercado de vehículos usados se consolidó este año como el gran protagonista, encaminándose a superar marcas históricas de venta. **«En lo que es ventas de usados, tal vez batamos el récord de comercializaciones del año 2013 de 1.850.000 autos. De hecho, al cierre de octubre de este año ya estábamos en un poco más de 1.600.000 de unidades vendidas. Realmente la venta de autos fue uno de los sectores que siguió manteniendo su dinámica»**, informó el vicepresidente de la Cámara del Comercio Automotor.

Esta dinámica responde a las características geográficas y de

infraestructura del país, según el representante de la CCA. «Debemos tener en cuenta que Argentina es un país muy grande, y que no cuenta con buenos medios de locomoción públicos. Alcanza con observar que de los cinco vehículos más vendidos tres son camionetas. Hacen falta esa clase de vehículos porque no tenemos una infraestructura vial adecuada; tenemos muchos caminos de ripio, de tierra», observó.



Alejandro Lupo, vicepresidente de la Cámara del Comercio Automotor (CCA), analizó la dinámica del sector en el último año

La peculiaridad del comprador argentino

Lupo hizo referencia a un período reciente en el que el mercado operó bajo una fuerte distorsión, impulsada por un perfil de comprador particular. **«La verdad es que vivimos en un mercado muy distorsionado. Hace un tiempo todo fue una locura, aunque hoy por suerte ya eso no sucede más. Tuvimos épocas donde autos con hasta tres años de antigüedad costaban más que unos cero kilómetros. El comprador iba y lo compraba igual. Precisamente, porque estábamos en una época en que los autos seguían aumentando todos los meses, la gente quería resguardar esos ahorros comprando un auto»**, recordó.

Esta conducta se explica, además, por el carácter aspiracional del vehículo. «El auto es un objeto aspiracional del argentino. Es también un símbolo de estatus, a la gente le gusta tener un lindo auto o un auto nuevo. La mayoría prefiere un auto mucho más nuevo, aunque no sea tan lujoso», expresó.

La tarea pendiente de los bancos

De cara al futuro, el mercado necesita el acompañamiento del sector financiero, especialmente para los vehículos usados. **«Si bien la baja de tasas reactivará el auto nuevo, en el mercado de usados los bancos tienen que volver a financiar con tasas acordes, ya que hoy apenas están mirando los vehículos seminuevos con tasas elevadas de entre el 70 y el 80 por ciento anual»**, comentó Lupo al terminar la charla.