

Este año aumentaron los costos de la cosecha de uva debido a la pandemia

23/05/2021

Desde el observatorio de la Asociación de Cooperativas Vitivinícolas Argentinas (ACOVI) presentaron un informe que desarrollan anualmente al finalizar la cosecha, que se refiere a un incremento relevante en los costos de la cosecha 2021. Sobre esto dialogó con FM Vos (94.5) y con Diario San Rafael, Nicolás Vicchi, subgerente de la asociación.

Expresó que se han comparado distintos modelos de cosecha (la manual, la semi-asistida en la que se cosecha con bins que se colocan alrededor de las hileras, y la mecánica). Este año se ha incorporado no solamente los costos de la uva tinta y blanca común, sino también malbec de zona Este y zona Norte, malbec de Valle de Uco y chardonnay, para darle mayor amplitud al informe y a la dimensión que poseen con todas las cooperativas de Mendoza. “En este sentido se nos ha dado que la cosecha manual ha tenido un aumento del 74% respecto al año pasado, lo mismo la cosecha semi-asistida y la cosecha mecánica un 44%. La cosecha mecánica tiene la característica de que está dolarizado el servicio, obviamente el productor paga en pesos pero al tipo de cambio oficial, y la fluctuación no ha sido tan importante como otros años en los que ha habido más devaluaciones o saltos en el tipo de cambio”, dijo.

Un dato a tener en cuenta es que en el 2020, la pandemia llegó sobre el final de la cosecha, mientras que este año tocó el desafío de anticiparse y lograr medidas y protocolos para evitar contagios en los cosechadores, productores y a todo el sector agroindustrial. Eso generó un costo al productor, pero contó con el acompañamiento del Gobierno provincial, cámaras y sindicatos.

Más allá de todo, un problema fue la mano de obra pues hay

mucha que normalmente viene desde otras provincias y la pandemia delimitó esos viajes. “El haber tenido esta falta de cosechadores, produjo un aumento considerable en la mano de obra que es un componente muy importante en los costos de la cosecha, generando que las fichas tengan aumentos de hasta el 90%, sumándole que hay circunstancias donde hay variedades que tienen mayor volumen y que tienen grado en la misma época para todos más las lluvias que acompañaron, se generó una demanda importante con la falta de oferta para conseguir”, destacó y agregó que “es necesario tener líneas de financiamiento como las que tiene hoy en día la provincia, profundizarlas y si es posible incorporar en la segunda etapa de Mendoza Activa, la posibilidad de conseguir equipos, bines, de manera asociativa, porque el pequeño productor solo no lo puede afrontar y además, es un costo va a demorar mucho tiempo en amortizar”.