

Fuerte crecimiento en la venta de motos en San Rafael desafía la capacidad para abastecer a los consumidores

09/09/2024



El panorama en San Rafael para la venta de motocicletas está experimentando un cambio significativo, impulsado por el creciente interés de los consumidores en adquirir este tipo de vehículos, especialmente de cara a la primavera y el verano. En ese contexto, Rodrigo Amorós -encargado de la sucursal de Moto Ki en avenida Mitre 555-, compartió con Diario San Rafael y Fm Vos 94.5 su experiencia sobre cómo las ventas han crecido de manera exponencial en los últimos meses. “Nos encontramos con una demanda que no esperábamos. Desde hace unos meses, el caudal de ventas ha aumentado considerablemente”, explicó. A pesar de este crecimiento, los proveedores y las terminales no estaban preparados para enfrentar esta situación. “Las terminales no tienen la capacidad para suministrar la cantidad

de motos que actualmente se están vendiendo en San Rafael”, señaló Rodrigo, añadiendo que esto se ha convertido en un desafío para el comercio.

La situación ha tomado por sorpresa a muchos dentro del rubro, y las cifras lo demuestran. “El stock que nos proveían el año pasado era muy distinto al de ahora. A pesar de que queremos comprar más unidades, las fábricas no alcanzan a cubrir la demanda”, continuó el encargado, quien destacó que esta situación ha impactado directamente en la oferta disponible para los clientes. Según él, los consumidores están especialmente interesados en motos del tipo Enduro. “La Enduro es la más buscada, sobre todo en la región de Cuyo”, afirmó, refiriéndose a un tipo de motocicleta especialmente demandada por aquellos que buscan aventuras fuera de la carretera.

“El cliente llega buscando una 110, pero en muchos casos termina llevándose una 150, que ofrece mejores prestaciones y está en promoción”, explicó. La marca Siam, por ejemplo, ha ganado popularidad debido a sus precios accesibles. “Hemos vendido muchas. La diferencia de precio entre una 110 y una 150 es mínima, pero las prestaciones son mucho mejores”, comentó.

En cuanto a los precios, Rodrigo subrayó que han mostrado estabilidad en los últimos meses, lo que ha sido un factor clave para el incremento en las ventas. “A diferencia de diciembre del año pasado, cuando los precios subieron mucho, en los últimos meses se han mantenido bastante estables. Las subas son mínimas, casi imperceptibles”, afirmó. Además, destacó que las opciones de financiación han mejorado considerablemente. “El acceso al crédito es mucho más viable hoy en día. Con solo el DNI, muchos clientes pueden llevarse su moto sin mayores complicaciones”, explicó. Rodrigo también destacó que las tarjetas de crédito y los créditos financieros han facilitado mucho la compra. “La financiación ha mejorado tanto que ha permitido a más personas acceder a una moto”, dijo, subrayando el papel fundamental de las promociones.

“La rebaja del impuesto país puede tener un impacto notable, sobre todo en las motos importadas o aquellas ensambladas con

partes del exterior”, comentó Rodrigo, agregando que ya se están preparando para ofrecer nuevos modelos que se beneficiarán de esta baja impositiva. En particular, destacó que las motos eléctricas, que en su mayoría son importadas, verán una disminución considerable en su precio. “Vamos a ver una gran diferencia en las motos eléctricas, que se ensamblan con muchas piezas extranjeras. Ahí la baja de impuestos será más notoria”, aseguró.

Para enfrentar el desafío de la falta de stock en algunos modelos, MotoKi ha desarrollado una estrategia de pre-venta. “Lo que hacemos es ofrecerle al cliente un modelo alternativo si no tenemos el que busca, o bien le explicamos que puede reservar el modelo deseado y asegurarse el precio actual”, explicó Rodrigo. Esta flexibilidad ha sido clave para mantener el flujo de ventas a pesar de las limitaciones en el suministro.

Con respecto a las marcas más populares en el mercado local, Rodrigo mencionó que, además de Siam, otras marcas como están teniendo un gran desempeño. “Vendemos un poco de todo, pero las marcas más fuertes, como Gilera y Motomel, siguen siendo las más elegidas por los clientes”, señaló. En cuanto a precios, el encargado comentó que una moto 110 básica tiene un valor de alrededor de \$1.350.000, mientras que una 150, con mayores prestaciones, apenas supera esa cifra. “Una moto 150, que incluye freno a disco y puerto USB, cuesta apenas un poco más que una 110. Y todas nuestras motos vienen patentadas, además de incluir un casco de regalo”, detalló.