

La UCIM dictará hoy un curso sobre “Estrategias de ventas ganadoras”

25/06/2024

105
AÑOS



UNION COMERCIAL
E INDUSTRIAL
DE MENDOZA



Cámara
Argentina de
Comercio y Servicios



CÁMARA DE COMERCIO,
INDUSTRIA Y AGROPECUARIA
DE SAN RAFAEL

**ATENCIÓN
SAN RAFAEL!!!!**

**CURSO
PRESENCIAL
GRATUITO
JUNIO 2024**

ESTRATEGIAS DE VENTAS GANADORAS

OBJETIVOS

- Entender la importancia de confeccionar un plan de ventas orientado a los objetivos comerciales de la empresa.
- Generar habilidades interpersonales mediante técnica de influencia y persuasión para ser más efectivo a la hora de cerrar ventas.



WHATSAPP
2604404500



0260-4422290

DÍA: Martes 25 de Junio

HORARIO: de 17:00 a 20.00hs

LUGAR: Cámara de Comercio, Industria
y Agropecuaria de San Rafael
Av. El Libertador 78 San Rafael

FACILITADORA



LIC. MATÍAS ROSALES



LINK DE INSCRIPCIÓN
[HTTPS://FORMS.GLE/JQ37M8KVVVZYFESN6](https://forms.gle/JQ37M8KVVVZYFESN6)



Informes a: comercial@camarasanrafael.com.ar

Desde la Unión Comercial e Industrial de Mendoza (UCIM), llevarán adelante hoy martes en San Rafael, un curso presencial y gratuito sobre "Estrategias de ventas ganadoras", orientado a mejorar la calidad de la atención de quien vende un producto o brinda un servicio. El gerente de dicha institución, Walter Carvalho, adelantó algunos detalles al

respecto en diálogo con nuestro diario y con FM Vos (94.5). En momentos serios de la economía como el que atraviesa el país, la venta de cualquier tipo de productos es lógicamente esencial, por lo que cualquier formación vinculada a ello es de suma relevancia. “La coyuntura que estamos viviendo y que siempre hemos informado en otros ámbitos, está complicada, y hoy más que nunca se requiere de las habilidades comerciales en todos los rubros, en general, como para aportar ese plus adicional a la hora de ofrecer un servicio, de vender un determinado bien y demás, y este curso que hemos diseñado junto con la Cámara de Comercio de San Rafael, y con el apoyo de la Cámara Argentina de Comercio a nivel nacional, apunta a compartir habilidades de venta, estrategias de venta para que las ventas sean exitosa y tengan ese plus adicional que se necesita a la hora de brindar un bien o servicio que satisfaga una necesidad”, dijo Carvalho.

Recordó que la UCIM suele desarrollar cursos de este tipo, y en este año puntualmente ya han preparado varios de tipo virtual. “Vamos a las cámaras justamente compartiendo conocimiento, y una de las premisas que se pone a la hora de encarar la parte de ventas es la formación, porque hay gente que nace con el espíritu de vendedor, y mucha otra gente que viene con un plus adicional que lo genera la formación. En este sentido, apuntamos a ese tipo de conocimientos para compartirlos y potenciar la venta en todos los aspectos”, aseguró.

El curso –que estará a cargo del Lic. Matías Rosales, experto en ventas– tendrá lugar de manera gratuita hoy martes entre las 17 y las 20, en las instalaciones de la Cámara de Comercio de San Rafael (Av. El Libertador 78). Para más información, los interesados pueden comunicarse con la institución local al celular 2604404500 o al teléfono fijo 4422290. Es una formación que está abierta a todo público.