

**Mediterráneo con todo: conocé
la renovada oferta de Renault
y las promociones de fin de
año que presenta la
concesionaria en San Rafael**

11/12/2025



EN DICIEMBRE TU SUEÑO DE LOKM
**SE HACE REALIDAD
CON PLAN ROMBO**

**6 CUOTAS
FIJAS**



Versión
Evolution MT

cuota desde \$341.748

cuota sin impuestos nacionales desde \$294.021

**único plan con gastos de
entrega incluidos**

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault

(*) consulte legajos en nuestro concesionario

La concesionaria Mediterráneo dio a conocer las novedades de Renault, con una oferta completamente actualizada de vehículos, nuevas tecnologías, opciones híbridas y eléctricas, además de planes de financiación que incluyen tasas cero y cuotas fijas en pesos. También advierten sobre estafas y recomiendan asesorarse únicamente en la sucursal local.

Mediterráneo, la concesionaria Renault de San Rafael, presentó una amplia actualización de la gama de vehículos disponibles en el país, acompañada por esquemas de financiación especiales que buscan acercar el cero kilómetro a más vecinos del departamento. Durante su visita a los estudios de **FM Vos 94.5**, los asesores comerciales **Rodrigo Robert y Tomás Funes** detallaron que la marca atraviesa un proceso de **renovación integral**, con modelos completamente nuevos y una apuesta fuerte por la tecnología, la seguridad y el confort.



Rodrigo Robert y Tomás Funes visitaron los estudios de **Fm Vos**. En el inicio de la charla, Robert remarcó la importancia de que los usuarios conozcan la ubicación de la concesionaria y puedan acercarse personalmente. **“Estamos ubicados en avenida**

Hipólito Yrigoyen 923", indicó, y explicó que la visita que realizaron al estudio tuvo como objetivo "comentarles un poquito todo lo nuevo que se viene de Renault". De acuerdo con el asesor, una de las claves del momento actual es que **"hoy en día están más cerca que nunca al cero kilómetro"**, gracias a nuevas alternativas de financiación.

Funes, por su parte, destacó que la marca atravesó un año de fuerte actividad. **"Lo bueno que tiene hoy en día Renault es que en el año tuvo 10 lanzamientos"**, dijo, recalcando que esto representa prácticamente una renovación completa de la línea. Según explicó, Renault dejó atrás varios modelos históricos como Sandero, Logan y Stepway, que "tuvieron muchísimo éxito", pero que ya habían quedado rezagados frente a las nuevas exigencias tecnológicas de los usuarios.

En su reemplazo, la automotriz impulsó vehículos completamente renovados, entre ellos la **Renault Kardian**, que **"está segunda a nivel país en ventas"**, además de Arkana, Boreal y Niagara, todos con mayores estándares de seguridad, conectividad y motorizaciones de nueva generación. También subrayaron que la mecánica continúa siendo uno de los puntos fuertes de la marca. **"Son motores 1.6 cadeneros que no van a estar haciéndole el cambio de correa cada 100.000 kilómetros"**, explicó Robert, y recordó que unidades como Logan o Symbol **"tienen 300.000 kilómetros y siguen andando"**.



EN DICIEMBRE TU SUEÑO DEL OKM
**SE HACE REALIDAD
CON PLAN ROMBO**



cuota desde \$499.521

cuota sin impuestos nacionales desde \$430.260

**único plan con gastos de
entrega incluidos**

(*) Consulte legales en nuestro concesionario

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



EN DICIEMBRE TU SUEÑO DEL OKM
**SE HACE REALIDAD
CON PLAN ROMBO**



(*) Consulte legalización y nuestro concesionario

cuota desde \$458.369

cuota sin impuestos nacionales desde \$391.994

**único plan con gastos de
entrega incluidos**

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



EN DICIEMBRE TU SUEÑO DE 0KM
**SE HACE REALIDAD
CON PLAN ROMBO**



cuota desde \$704.770

cuota sin impuestos nacionales desde \$642.927

**único plan con gastos de
entrega incluidos**

(*) Consulte legajos en nuestro concesionario

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



EN DICIEMBRE TU SUEÑO DEL OKM
**SE HACE REALIDAD
CON PLAN ROMBO**

**12 CUOTAS
FIJAS**



cuota desde \$387.354

cuota sin impuestos nacionales desde \$355.196

**único plan con gastos de
entrega incluidos**

(*) Consulta legales en nuestro concesionario

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



EN DICIEMBRE TU SUEÑO DEL OKM
**SE HACE REALIDAD
CON PLAN ROMBO**

**12 CUOTAS
FIJAS**



(*) Consulte legal en nuestro concesionario

cuota desde \$228.456
cuota sin impuestos nacionales desde \$196.975
**único plan con gastos de
entrega incluidos**

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



EN DICIEMBRE TU SUEÑO DEL OKM
**SE HACE REALIDAD
CON PLAN ROMBO**



(*) Consulte legales en nuestro concesionario

cuota desde \$442.999

cuota sin impuestos nacionales desde \$380.384

**único plan con gastos de
entrega incluidos**

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



EN DICIEMBRE TU SUEÑO DE 0KM

SE HACE REALIDAD CON PLAN ROMBO

12 CUOTAS
FIJAS FLO



(*) Consulte legal en nuestro concesionario

Versión
Express 2 Asientos

cuota desde \$346.676

cuota sin impuestos nacionales desde \$318.376

**único plan con gastos de
entrega incluidos**

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault

Entre los modelos de mayor porte, destacaron la nueva Renault Koleos –la SUV más alta de la gama– equipada con tecnología híbrida. **“Hoy en día, el vehículo más imponente que tiene Renault es Koleos y es Arkana”**, precisaron. Además, repasaron la oferta de utilitarios, un segmento en el que la marca es líder en el país con Kangoo, Oroch y Master, esta última utilizada tanto para trabajo como para transformaciones tipo motorhome. Para quienes buscan una alternativa económica, reafirmaron que el **Renault Kwid “es el vehículo más barato del mercado”**, aun estando equipado con pantalla, llantas de aleación y un motor 1.0 de bajo consumo.

Una parte importante del diálogo estuvo centrada en las opciones de financiación. Respecto a la venta directa, Robert destacó que por las fiestas **“venimos con tasa cero entre 12, 18, 24 cuotas”**, siempre con cuota fija en pesos. También hablaron del canal de ventas por fábrica, donde se ofrecen adjudicaciones aseguradas sin necesidad de sorteos o licitaciones. En ese esquema, señalaron que **“hoy en día por un Kwid están pagando una cuota de 260.000 pesos”**, cifra muy competitiva para el mercado actual, teniendo en cuenta el equipamiento del vehículo.

Ambos asesores remarcaron la importancia de que los **vecinos se acerquen a la sucursal para recibir información confiable, especialmente ante el incremento de estafas provenientes de otras provincias**. “Que tengan mucho cuidado con la gente que hablan”, advirtió Robert, y aclaró que no es necesario comprar para recibir asesoramiento. **También recordaron que la empresa ofrece sistemas llave por llave y la posibilidad de incluir todos los gastos dentro de la cuota, para evitar cargos adicionales al momento de retirar el vehículo.**

Para finalizar, compartieron el número de contacto directo para consultas. **“Se pueden comunicar al 2604-101535”**, indicó, además de insistir en que cualquier vecino puede acercarse a la sede de avenida Hipólito Yrigoyen 923 para conocer modelos, promociones y planes vigentes durante el mes.