

Pese a la eliminación del impuesto interno, la carga tributaria del precio de un auto es de más del 50%

26/03/2025



Pese a la eliminación de uno de los tributos que recaen en los autos, los impuestos representan más del 50% del valor de un 0 kilómetro. Con la apreciación del peso, se mantienen en el podio como los más caros de la región. De todos modos, las ventas tuvieron un gran arranque de año, y según datos relevados por TN, marzo volverá a cerrar con cifras al alza.

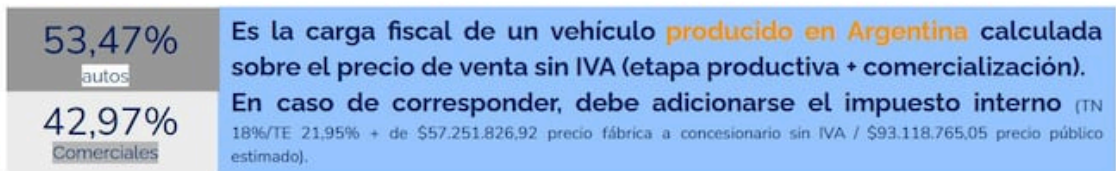
En dólares, la Argentina tiene uno de los precios de los autos más altos de la región. De acuerdo con un estudio realizado por la consultora Equilibra, un vehículo modelo Toyota Corolla Sedán Confort en Buenos Aires cuesta US\$28.496. La mayor diferencia está con Santiago de Chile, donde cuesta US\$22.425. En tanto, en Río de Janeiro, Brasil, se puede acceder a ese bien por US\$26.901. El más caro está en Montevideo, Uruguay, a

US\$33.650.

Según fuentes del sector, esta situación se explica en parte por los impuestos que se pagan en un vehículo. **El total de la carga fiscal es del 53%**. En diciembre pasado, con impuesto PAIS e impuesto interno, ese dato ascendía al 58%. El informe lo realizan las **cámaras empresarias de los distintos eslabones del sector automotor**: los fabricantes de Adefa, los concesionarios de Acara y los autopartistas de Afac.

El dato del 53% representa la carga fiscal de un vehículo producido en la Argentina, calculada sobre el **precio de venta sin IVA**, esto es, la etapa productiva y la comercialización. **Hay nueve impuestos**. A nivel nacional: el IVA, contribuciones patronales, aranceles a la importación, Impuesto a las Ganancias, créditos y débitos e impuesto a las participaciones societarias. A nivel provincial está el impuesto a los sellos e Ingresos Brutos, y a nivel municipal están las tasas municipales, como seguridad e higiene.

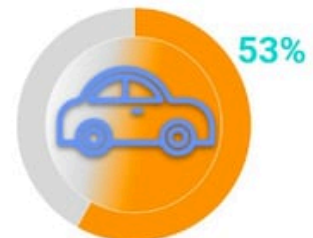
VEHÍCULOS NACIONALES Carga fiscal



Jurisdicción	Impuestos ponderados *	TOTAL
Municipal	Tasa Municipal	2,08%
Provincial	Impuesto a los Sellos, Inmobiliario y otros	2,60%
	Impuesto sobre los Ingresos Brutos	5,54%
Nacional	Imp. a las participaciones societarias	0,36%
	Impuesto a los Créditos y Débitos Bancarios	2,81%
	Impuesto a las ganancias	4,50%
	Aranceles de importación	6,37%
	Contribuciones Patronales y ART	8,21%
Sub Total sin IVA		32,47%
Autos	I.V.A. 21%	21,00%
TOTAL Autos con IVA 21%		53,47%
Comerciales	I.V.A. 10,5% (comerciales)	10,50%
TOTAL Comerciales con IVA 10,5%		42,97%

Entre estos impuestos se encuentran algunos muy distorsivos como los **ingresos brutos provinciales**, las **contribuciones sobre el trabajo**, la **tasa de seguridad e higiene y sellos**, los cuales se acumulan en cascada no pudiendo eliminarse o compensarse.

Con Impuesto interno
72,35%



* según la incidencia de cada etapa (fabricantes de insumos, autopartistas, terminales y concesionarios) sobre el valor agregado al producto final.

La carga fiscal de los autos. (Foto: Adefa)

Estos tributos **no toman en cuenta el impuesto interno** para los autos por encima de los \$75 millones, donde tributan el 20%. En esos casos, la presión impositiva asciende al 72%. Para los

vehículos desde los \$41 millones ya no se paga el llamado impuesto al lujo, tras la eliminación que se hizo a partir de febrero.

¿Qué pasa con las ventas?

Las ventas de los autos arrancaron **al alza** en 2025. En el primer bimestre, **se patentaron 112.396**, según Acara, un 100% más que en 2024. Fue el mejor comienzo de los últimos 7 años. Cuando quedan algunos días para que termine marzo, desde los concesionarios anticipan que cerrará con buenas ventas: “Viene acelerando”, comentó un importante empresario del sector. **Las ventas superarán las 46.000 unidades en marzo**, según fuentes del sector, implicarán que sea el mejor primer trimestre desde 2018.

El alza en las ventas se explica por **la vuelta del crédito y la mayor oferta de vehículos**, que implica precios más competitivos en el mercado. El último dato de importaciones de febrero da cuenta de que el rubro “Vehículos automotores de pasajeros” trepó 95% interanual.

Además, **la relación entre el precio de los autos 0 km y el salario promedio mostró una mejora significativa**. Según *Focus Market*, en 2021 se requerían casi 30 sueldos para comprar un vehículo, y esta cifra ascendió a 58 en 2023. “Actualmente, hay una mejoría desde el lado del poder adquisitivo y sobre los mismos precios, porque con un ingreso provisorio de \$1.146.474, se necesitan 19,6 sueldos para acceder a un 0 km”, detalló Damián Di Pace, de *Focus Market*.

Además, desde la consultora informaron que **los planes de ahorro venían perdiendo atractivo**, ya que los precios de lista de referencia “quedaban por encima de los valores reales de mercado”. Según *Focus Market*, eso llevó a las marcas a ofrecer bonificaciones y descuentos para quienes pagan en efectivo, haciendo que esta opción resulte más conveniente.



Bronco Sport 2025. (Foto: prensa Ford)

Qué pasó con los precios de los autos

Durante el 2024, el **Índice de Precios del Sector Automotor** (IPSA) mostró un aumento del 67% en los valores de lista de los vehículos 0 km, por debajo de la inflación anual del 117,8%.

Mientras tanto, luego de la eliminación del impuesto interno, los autos que más bajaron de precio fueron los de **gama media**, por encima de los \$41 millones, que ya no cuentan con el 20% del impuesto al lujo.

Así lo explicó Lucas Abriata, economista especializado en el sector automotor: “Para aquellos vehículos que estaban afectados por la primera escala del impuesto al lujo **se han visto bajas de entre 8% y 10%**, eso como un promedio general. Y para los que estaban afectados por la segunda escala del

impuesto al lujo, se han visto **bajas de entre 15% y 20%**".

Al ser consultado sobre casos puntuales, Abriata mencionó que hay modelos que bajaron más. Por ejemplo, el *Ford Bronco Sport*, que ahora está a US\$44.000, cuando llegó a estar US\$54.000, como vehículo afectado por la primera escala de los impuestos al lujo. Por su parte, el *Mustang*, como vehículo que estaba afectado por la segunda escala, y que por ende sigue tributando, bajó de US\$110.000 a US\$85.000.

Fuente: Infobae