

Por qué las concesionarias creen que habrá más ventas de autos en 2026 en Mendoza

05/02/2026



El mercado automotor comenzó este 2026 con números mixtos. Según los datos difundidos por la **Asociación de Concesionarios de Automotores (ACARA)**, durante enero se patentaron **66.080 vehículos**, lo que representó una baja del **4,9% en comparación con el mismo mes del año pasado**. Sin embargo, el dato cobra otra dimensión al contrastarlo con diciembre, ya que se registró una **suba del 174,4%**, evidenciando un repunte significativo.

Para **Sebastián Beato**, presidente de Acara, el escenario se debe analizar con una mirada de mediano plazo. El dirigente sostuvo que el sector atraviesa una etapa de transición y anticipó que **2026 será un año de crecimiento progresivo**, con

un cierre estimado en torno a las **640.000 unidades patentadas**, lo que implicaría una suba superior al **5%**.

En su análisis, **Beato** remarcó que uno de los factores determinantes para sostener la recuperación será el acceso al crédito.

“La financiación seguirá siendo clave, especialmente en un contexto de tasas que tienden a la baja”, señaló, y agregó que la estabilidad macroeconómica y un acompañamiento del Estado mediante **medidas fiscales que alivien la carga impositiva** serán fundamentales para consolidar el repunte del sector.

Desde el ámbito de las concesionarias, las sensaciones también son positivas. **Leandro Lipari**, gerente comercial de **Lorenzo Automotores**, describió a enero como un mes *“muy favorable”*, especialmente en marcas como **Fiat, Peugeot, Citroën y Jeep**. Según detalló, en Mendoza, la empresa italiana se posicionó como la marca más vendida, superando a firmas históricamente fuertes como **Chevrolet, Volkswagen y Toyota**.



El especialista destacó además el desempeño en otras provincias. En **San Juan**, por ejemplo, el grupo logró ubicarse

en el segundo lugar del ranking, apenas por detrás de Toyota, un resultado que calificó como **histórico** para la empresa.

“Las proyecciones son muy prometedoras y esperamos un año sumamente positivo”, afirmó en diálogo con *El Sol*.

Una visión similar expresó **Gustavo Javier López**, gerente comercial de **Goldstein Automotores**, quien explicó que enero comenzó con un ritmo lento, pero mostró una fuerte aceleración con el correr de las semanas.

“Terminamos el mes con muy buenos niveles de patentamiento y boletos”, relativizó.

López se mostró optimista de cara al resto del año y coincidió en que el desempeño del mercado estará estrechamente ligado a la **política económica** y a las **líneas de crédito ofrecidas por las terminales automotrices**: *“Si se mantienen estas condiciones, va a ser un año muy bueno para el sector”*.

Así, más allá de la baja interanual registrada en enero, los especialistas coincidieron en que el **mercado automotor dejó señales claras de recuperación** y con expectativas favorables para los próximos meses.

Autos usados

Con respecto al sector de los autos usados, **Leonardo Balmaceda**, de **Briones Automotores**, señaló que enero fue un mes récord en ventas, por lo que aseguran que el 2026 comenzó de *“la mejor manera”*.

Incluso, el especialista remarcó que durante todo el 2025 se concretaron más de **50 unidades vendidas de forma mensual**. Lo que llevó a que para este año el objetivo sea superar esa cifra.

Fuente: El Sol – <https://www.elsol.com.ar/mendoza/por-que-las-concesionarias-cr>

[een-que-habra-mas-ventas-de-autos-en-2026-en-mendoza/](#)