

Precios Justos: “Vamos a pedir la garantía de que si yo tengo el beneficio del programa y estoy en Morón, el colega que está en San Rafael también lo tenga”

14/11/2022



En lo que es una lucha contra la inflación, el Gobierno nacional lanzó un programa desde el Ministerio de Economía, denominado como “Precios justos”, que establece que alrededor de 1800 productos se mantendrán con precios fijos durante cuatro meses. Sin embargo, son productos que rara vez llegan a los comercios de cercanía y mucho menos del interior del país.

Entre los rubros abarcados por este programa, se encuentran alimentos, bebidas, higiene personal y limpieza. No obstante, en la mayoría de los casos, los productos no llegan a los

pequeños comercios sino que se enfoca únicamente en mayoristas, supermercados e hipermercados.

Respecto del impacto que puede tener este programa en la inflación real, dialogó con FM Vos (94.5) y con Diario San Rafael, Fernando Sabore, integrante de la Federación de Almaceneros de la provincia de Buenos Aires, entidad que recientemente mantuvo una reunión con el secretario de Comercio Interior, Matías Tombolini.

“Lo que nosotros le pedimos es una reunión con los señores mayoristas, como para poder poner dentro de una simple hoja con una línea en el medio.

Si bien sabemos del lado derecho a cuánto lo tenemos que vender, lo que pedimos es que del lado izquierdo de esa línea sepamos a cuánto lo tenemos que pagar, porque en este formato de programas el mayorista nos termina vendiendo a nosotros al precio que nosotros le debemos vender al cliente, entonces para hacer una comercialización sana y seria, no podemos evitar hacer este paso”, explicó y agregó que vienen de una mala experiencia, entonces si bien no tienen ningún problema en acompañar un programa que beneficie a poder vender más barato, se requiere de una reunión así para acordar, porque de lo contrario el mayorista queda bien con el Gobierno, pero poniendo el precio de venta al público.

“¿Cómo voy a hacer yo o mis colegas, comprar un producto a 10 y lo voy a vender a 10?”, se preguntó y añadió que según estuvo viendo en la planilla existente, un aceite de litro y medio que se lo debe vender a \$389, pero el mayorista a los comercios de cercanía se los vende a \$599. “Ni aunque el mayorista me lo venda a \$389 lo voy a poder vender a \$389”, advirtió y añadió que probablemente ocurrirá algo que pasó varias veces, y es que los productos simplemente no están en las góndolas.

Sabore posee un comercio en un barrio de clase media ubicado

en Villa Sarmiento, del partido de Morón. “Lo que vemos es que el círculo de las complicaciones económicas se va ampliando cada vez más. En mi barrio que es de clase media, hoy estamos sintiendo que el día 15 es fin de mes, que el día 15 se le terminó la plata al trabajador, que cambia la conducta de compra del cliente, que el día 15 ya no es el contado ni el débito, sino una tarjeta de crédito o un ‘¿me aguantas el día? Estas cosas, parecía que como barrio de clase media nos bordeaban pero no nos alcanzaban, sin embargo la clase media hoy en Argentina está muy complicada”, lamentó.

Algo que ocurre claramente, es que los clientes optan por segundas o terceras marcas, descubriendo que muchas pymes producen productos de gran calidad a mucho menor precio.

Aclaró que como federación, deben trabajar para que los beneficios sean nacionales y no de CABA o del AMBA. “Vamos a pedir la garantía de que si yo tengo el beneficio del programa y estoy en Morón, el colega que está en San Rafael también lo tenga”, aseguró.