

Récord histórico en la venta de usados: aseguran que el mercado automotor vive su mejor momento en décadas

15/01/2026



Alejandro Lupo, vicepresidente de la Cámara de Comercio Automotor (CCA), analizó el fenómeno que llevó al sector a superar la marca histórica de 2013. En una entrevista detallada, el directivo explicó cómo la baja de tasas, la apertura de importaciones y la robustez de las economías regionales –incluida Mendoza– impulsaron la comercialización de casi 1,9 millones de unidades durante el último año.

Un nuevo techo para el mercado del usado

Después de 12 años, las estadísticas de la CCA confirmaron un cambio de tendencia rotundo. El mercado del usado no solo se reactivó, sino que alcanzó cifras que no se registraban desde hace más de una década. **“Llevamos estadísticas desde 1995 y el**

récord anterior era del año 2013, con 1.855.000 autos. Este año terminamos con 1.887.000 unidades vendidas. Batimos un récord de hace trece años”, anunció Lupo ante la audiencia de FM Vos 94.5.

“Lo que notamos es que en el primer semestre hubo una baja de tasas que animó a la gente a comprar con financiación. En el segundo semestre, la baja del 35% en los aranceles de importación permitió que muchos cambiaran su usado por un cero kilómetro, y ese usado entró nuevamente al parque para la venta. El mercado estuvo muy movilizado”, aseguró.

Los modelos que más se vendieron

Lupo destacó que la geografía nacional dicta las preferencias de compra. Mientras que en las grandes urbes priman los autos chicos, en el interior del país la pick-up es la reina indiscutida del mercado. **“Argentina es el octavo país más grande del mundo y las distancias son largas. Dentro de los cinco usados más vendidos, tres son camionetas de las marcas que todos conocemos. En ciudades más abiertas y amigables, como San Rafael, se necesita un vehículo robusto que cumpla una doble función”,** observó.

“Hoy tenemos dos públicos diferenciados: el urbano, que busca autos de entrada de gama de menos de 30 millones de pesos, y el que apuesta a camionetas que valen entre 50 y 70 millones”, diferenció.

El desafío de un parque automotor envejecido

A pesar del récord de ventas, el vicepresidente de la CCA advirtió sobre la antigüedad de los vehículos que circulan por las rutas argentinas y el alto costo que implica mantenerlos bajo normas de seguridad. **“El promedio de antigüedad del auto en Argentina es de 16 años, pero tenemos vehículos de más de 30 años circulando y, a veces, no en buenas condiciones. Es un peligro para el peatón y para el conductor”,** advirtió.

“El problema es que el repuesto para un auto viejo sale casi lo mismo que para uno nuevo, y pintar un guardabarros cuesta igual. En relación con el precio del vehículo, arreglar un auto entrado en años hoy representa una fortuna”, señaló.



A pesar del récord de ventas, el vicepresidente de la CCA advirtió sobre la antigüedad de los vehículos que circulan por las rutas argentinas y el alto costo que implica mantenerlos bajo normas de seguridad

El mapa de las ventas: Mendoza y las economías regionales

El crecimiento no fue parejo en todo el país. Mientras la minería y el agro impulsaron las ventas en el norte, la Ciudad de Buenos Aires mostró señales de rezago.

“Formosa lideró con un aumento de casi el 30%, seguida por Santiago del Estero, Jujuy y Catamarca. Son provincias donde las economías regionales anduvieron muy bien. Mendoza subió casi un 7%, lo cual es una cifra positiva. En cambio, las más rezagadas fueron Capital Federal y Tierra del Fuego. Ya no se ve esa tendencia de ir al sur a buscar autos más baratos; ahora el dinamismo está en el norte”, observó el entrevistado.

Perspectivas para 2026: ¿hacia una baja de precios?

De cara al futuro inmediato, Lupo prevé un mercado más competitivo con la llegada masiva de nuevas marcas y tecnologías, lo que podría beneficiar directamente el bolsillo del consumidor.

“Este 2026 será un año muy competitivo, con el ingreso de muchas marcas importadas, la mayoría de origen chino, con productos eléctricos e híbridos. Habrá más participantes para la misma torta y eso es bueno para el público porque habrá más alternativas de financiación y modelos”, analizó.

“Creo que los precios se van a estabilizar e incluso bajar un poquito en algunos casos de alta gama, lo que arrastrará levemente hacia abajo el mercado del usado. Un auto con 10 años de antigüedad hoy ronda los 13 a 15 millones de pesos, mientras que un entrada de gama cero kilómetro está en 25 o 26 millones”, comentó al cierre de la charla.