

Mediterráneo Renault cerró un año de fuerte crecimiento y proyecta un 2026 con nuevos lanzamientos y financiación accesible

08/01/2026



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO



(*) Consulte legal en nuestro concesionario

**en enero aprovecha, cuotas FIJAS y
de REGALO y los precios REDUCIDOS!**

cuota desde \$480.410

cuota sin impuestos nacionales desde \$413.789

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault

La concesionaria Mediterráneo destacó el incremento en ventas, la renovación tecnológica de la marca y una amplia batería de propuestas comerciales para el inicio del nuevo año, con test drive disponibles y tasas de financiación que buscan facilitar el acceso a los distintos modelos.

El inicio del 2026 encuentra a Renault con un balance más que positivo tras un año de marcado crecimiento en el mercado automotor. Así lo expresó **Francisco Medina, asesor comercial de venta directa de Mediterráneo**, la concesionaria oficial de la marca en San Rafael, quien realizó un repaso del desempeño de la empresa durante el último año, los cambios que atravesó la gama de vehículos y las principales apuestas para los próximos meses.

“Antes que nada quiero agradecerles por todo el acompañamiento que hemos tenido por parte de los clientes en el año 2025”, señaló Medina, quien remarcó que **“cerramos un año hermoso en cuanto a volumen de venta y en cuanto a empresa en general”**. En ese sentido, subrayó que Renault **“tuvo mucha participación del mercado”** y que registró **“un incremento muy grande en lo que son las unidades nuevas y los relanzamientos de vehículos”**, según explicó a **Diario San Rafael y FM Vos 94.5**.



Francisco Medina, asesor comercial de venta directa de Mediterráneo

Uno de los puntos centrales que destacó fue la transformación que experimentó la marca en los últimos años. **“Tuvo una modificación muy grande también en lo que son términos de seguridad, tecnología, diseño”**, explicó, y aclaró que “ya no estamos ofreciendo los clásicos vehículos de hace cuatro o cinco años, Sandero, Logan. Ya ha dado un salto de calidad a la marca”.

Ese proceso de renovación se sintetiza, según indicó, en el concepto denominado Renault Illusion. **“Todo más que nada de la mano de nuestro embajador de Renault hoy por hoy, que es Franco Colapinto, vino acompañado de la mano de lo que es la Renault Illusion”**, explicó Medina, al tiempo que detalló que se trata del “nuevo diseño de toda la gama Renault”.



La concesionaria ofrece test drive, nuevos lanzamientos y financiación a tasa cero en distintos modelos

Dentro de esa renovación, mencionó el relanzamiento de modelos y la incorporación de otros de mayor nivel. **“Arrancamos con el relanzamiento de lo que fue el Kwid, que es un auto pequeño, que es muy cómodo y práctico para la ciudad, económico”**, indicó, y agregó que luego se avanzó hacia “las gamas un poquito más altas”, como Kardian, Arkana y Koleos.

Sobre este último modelo, resaltó su posicionamiento dentro de la marca. **“Realmente es un vehículo que es totalmente de alta gama, es lo más alta gama que hoy por hoy tiene Renault”**, afirmó. Entre sus características, destacó que “te muestra lo que es el tablero de velocidad a 50 metros adelante en el parabrisas, entonces parece que vas inmerso en un videojuego”, y resumió: “Es una nave realmente este vehículo”.

De cara al nuevo año, Medina adelantó un escenario con múltiples alternativas para los clientes. **“Ya arrancando y adentrándonos en el 2026, con un montón de propuestas, en la parte de la financiación de fábrica”**, sostuvo, y precisó que se ofrecerán “cuotas un poco más accesibles” y “muy buenas tasas de financiación, no solamente para clientes finales,

sino también para empresas, para comercios”.

En el segmento utilitario, confirmó la continuidad de modelos históricos. **“Tenemos la clásica Kangoo. ¿Quién no ha utilizado una Kangoo?”**, expresó, y sumó a la Master, destacando que “son clásicos y que le dan una ayuda muy grande hoy en día a lo que son los comerciantes”, tanto para transporte de mercadería como de pasajeros.

Otro aspecto que remarcó fue la posibilidad de probar los vehículos antes de decidir una compra. **“Tenemos 8 vehículos disponibles para Test Drive”**, afirmó, y subrayó que “somos la única agencia en San Rafael con esta cantidad de Test Drive”. Entre los modelos disponibles enumeró **Kwid, Sandero, Logan, Kardian, Oroch, Duster, Arkana, Koleos y Master**, además de los próximos lanzamientos.

Entre las novedades previstas para este año mencionó la llegada de la Boreal. **“Va a ser un vehículo que va a ser un poquito más grande que lo que es la Duster y algo más pequeño de lo que es Koleos”**. Según explicó, se trata de “un vehículo casi tope de gama” que “fue elegido en Brasil el vehículo del año”.



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO



**en enero aprovecha las cuotas de
REGALO y los precios REDUCIDOS!**

cuota desde \$437.100

cuota sin impuestos nacionales desde \$375.314

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault

(*) Consulte legdes en nuestro concesion



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO

Versión
Iconic EDC



(*) Consulte legales en nuestro concesionario

en enero aprovecha las cuotas de
REGALO y los precios REDUCIDOS!

cuota desde \$445.131

cuota sin impuestos nacionales desde \$381.875

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO



(*) Consulte legal en nuestro concesionario

**en enero aprovecha, cuotas FIJAS y
de REGALO y los precios REDUCIDOS!**

cuota desde \$480.410

cuota sin impuestos nacionales desde \$413.789

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO



Versión
Evolution MT

(*) Consulte legal en nuestro concesionario

en enero aprovecha, cuotas FIJAS y
de REGALO y los precios REDUCIDOS!

cuota desde \$327.588

cuota sin impuestos nacionales desde \$281.833

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO



(*) Consulte legislación y nuestro concesionario

**en enero aprovecha las cuotas de
REGALO y los precios REDUCIDOS!**

cuota desde \$441.819

cuota sin impuestos nacionales desde \$377.836

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO



(*) Consulte legales en nuestro concesionario

**en enero aprovecha las cuotas de
REGALO y los precios REDUCIDOS!**

cuota desde \$671.193

cuota sin impuestos nacionales desde \$612.242

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO

12
cuotas fijas



Versión
Express 2 Asientos

(*) Consulte legal en nuestro concesionario

**en enero aprovecha las cuotas de
REGALO y los precios REDUCIDOS!**

cuota desde \$330.656

cuota sin impuestos nacionales desde \$303.637

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



**ESTE 2026
PONÉ PRIMERA
AL CAMBIO CON
PLAN ROMBO**

12

cuotas fijas



**en enero aprovecha las cuotas de
REGALO y los precios REDUCIDOS!**

cuota desde \$364.387

cuota sin impuestos nacionales desde \$334.092

(*) Consulte los datos en nuestro concesionario

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO



12
cuotas fijas

(*) Consulte legajos en nuestro concesionario

**en enero aprovecha las cuotas de
REGALO y los precios REDUCIDOS!**

cuota desde \$220.367

cuota sin impuestos nacionales desde \$189.995

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault

En materia de promociones, indicó que el inicio del año y la realización de distintas fiestas populares permiten ofrecer beneficios especiales. **“Contamos con varias bonificaciones por estos eventos”**, dijo, y precisó que, en el marco del Plan Rombo, hay “descuentos en los pagos iniciales”, mientras que en venta directa se ofrecen “muy buenas tasas de interés”. En ese punto, destacó que existe **“tasa cero en la mayoría de las unidades y con montos de hasta 15 millones a tasa cero”**, lo que implica que “no vas a devolver costos financieros”.

Medina recordó que este escenario era impensado tiempo atrás. “Hasta hace un año y medio atrás era imposible”, reconoció, pero aseguró que “hoy lo tenemos, lo podemos ofrecer”. Además, vinculó esta situación a una recuperación del sector: **“Ha habido un crecimiento muy grande y muy exponencial en el último año en todo lo que son las automotrices y Renault encabeza las primeras filas”**.

Finalmente, invitó a los interesados a acercarse a la concesionaria ubicada en **Av. Hipólito Yrigoyen 923 tel. 0260 4543050** sin presiones. **“La idea de esto no es venderles sino que conozcan del producto”**, aclaró, y agregó: “Que prueben el vehículo, que entiendan de la calidad”. En ese marco, recordó que Renault cuenta con “el vehículo más barato del mercado como es el Kwid”.

Como cierre, Medina dejó un mensaje para los clientes. **“Creemos que va a ser un año hermoso para nosotros en Renault”**, expresó, y concluyó saludando “a todos los clientes que nos han acompañado todo 2025 y nos siguen acompañando a lo largo de este año”.