

Renault Mediterráneo: financiamiento a tasa 0% y sistema llave por llave impulsan la venta de 0 kilómetro en San Rafael

19/02/2026



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO



12
cuotas fijas

(*) Consulte legales en nuestro concesionario

**en enero aprovecha las cuotas de
REGALO y los precios REDUCIDOS!**

cuota desde \$220.367

cuota sin impuestos nacionales desde \$189.995

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault

En un contexto de recuperación del mercado automotor, la venta de vehículos 0 kilómetro muestra señales positivas en San Rafael. Desde la concesionaria oficial **Renault Mediterráneo, ubicada en H. Yrigoyen 923**, aseguran que el inicio de 2026 superó las expectativas previstas, impulsado por nuevas condiciones comerciales y facilidades de financiamiento.

Martín Ochoa, asesor comercial de la firma, detalló a **Diario San Rafael** y **FM Vos 94.5** que “arrancando un 2026, la verdad que fuera de lo que creíamos normal. Hemos superado muchas expectativas gracias a una serie de cosas que nos han facilitado y le facilitan mucho al cliente retirar hoy un 0 kilómetro”. Y agregó: **“Realmente estamos muy contentos. Estamos hablando en números lindos”**.

Uno de los principales atractivos actuales es la posibilidad de acceder a planes con tasa 0% de interés y financiación total del vehículo. **“Tenemos una financiación a tasa 0% de interés. Tenemos 100% financiado el auto”**, explicó Ochoa. Además, remarcó que se eliminaron diferimientos impositivos que anteriormente encarecían las cuotas, lo que permite ofrecer valores más competitivos.



El asesor comercial Martín Ochoa

La concesionaria oficial Renault también implementa el sistema denominado **“llave por llave”**, que posibilita entregar el vehículo usado al momento de retirar la unidad nueva, sin que el cliente deba quedarse sin movilidad. “El cliente tiene que saber que tenemos un sistema llave por llave. Entrega su unidad cuando retira la unidad nueva, tampoco se queda mucho a pie”, sostuvo.

En cuanto a la toma de usados, se aceptan vehículos modelo 2005 en adelante, siempre sujetos a evaluación de estado. “Dependiendo cómo está el estado, que es lo que se mira primero, pero en cuanto a precio, un auto de ese año está alrededor de los 4 millones, 4 millones y medio”, indicó. Ese monto puede utilizarse como parte de pago para acceder a un 0 kilómetro con una cuota accesible.

Ochoa explicó que actualmente la brecha entre el valor de un usado y un nuevo es menor que en años anteriores. **“No estamos lejanos de lo que vale un usado. El cliente entiende que el precio es casi similar y la cuota a veces del usado es más alta que la del 0 kilómetro. ¿Y por qué no vamos a optar por el 0 kilómetro que la cuota es mucho más baja?”**, afirmó.

La propuesta incluye toda la gama de la marca Renault, con modelos como Kwid, Kardian, Kangoo y Master, tanto en versiones de uso particular como utilitarias para trabajo. Según indicó el asesor, la demanda también se refleja en el crecimiento de los patentamientos, un indicador clave para la empresa. **“A nosotros lo que nos interesa es el patentamiento, que el cliente retire”**, subrayó.

Respecto a la vigencia de las promociones, Ochoa señaló que el sistema llave por llave y las adjudicaciones aseguradas continuarán al menos durante febrero, aunque aclaró que se trata de cupos limitados y que las políticas comerciales pueden modificarse en marzo. **“Fábrica nos dijo que por lo menos por el mes de febrero va a seguir estando el sistema de llave por llave. Estos siempre son por cupos limitados”**, precisó.



ESTE 2026 PONÉ PRIMERA AL CAMBIO CON PLAN ROMBO



Versión
Evolution MT

(*) Consulte legales en nuestro concesionario

en enero aprovecha, cuotas FIJAS y
de REGALO y los precios REDUCIDOS!

cuota desde \$327.588

cuota sin impuestos nacionales desde \$281.833

MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault

En relación con los requisitos, explicó que la concesionaria evalúa la capacidad de pago antes de otorgar el cupo. “Nosotros vamos a indagar que pueda abonar la cuota, que tenga el capital y que tenga un estado laboral estable”, manifestó.

Por otra parte, confirmó que las unidades salen prendadas como garantía del crédito. **“Sí, salen prendados los vehículos. Es una garantía propia, porque Renault no le gusta andar pidiendo garantes por todos lados. Se cancela el vehículo, se levanta la prenda y no hay ningún problema”**, detalló.

Finalmente, invitó a los interesados a acercarse al concesionario ubicado en **H. Yrigoyen 923** o comunicarse telefónicamente al [0260 454-3050](tel:02604543050) para recibir asesoramiento personalizado. **“Está bueno que el cliente pueda aprovechar con Renault Mediterráneo, tener su primer 0 kilómetro o renovarlo”**, concluyó.