

Renault Mediterráneo impulsa ventas con financiación a tasa cero y atención personalizada de «lujo»

17/07/2025



En el actual contexto económico, donde adquirir un vehículo nuevo implica una importante planificación, Renault Mediterráneo San Rafael, Av. Hipólito Yrigoyen 923, lanzó estas promociones con opciones de financiación a tasa cero en modelos de alta demanda, como Kwid, Kardian y Kangoo. Así lo confirmó Jesús Lucero, vendedor del área de venta directa, quien detalló a Diario San Rafael y FM Vos 94.5 que las consultas se han incrementado notablemente.

“Este mes se viene muy lindo, se viene con buenas financiaciones bancarias como lo que es tasa cero para lo que es Kardian, Kwid y Kangoo, así que a raíz de eso vienen muchas las consultas, mucha gente que está pensando en cambiar, empresas que empiezan a cambiar los utilitarios, bueno,

excelente propuesta la que tenemos para todos ellos”, expresó Lucero.

“Nosotros tenemos la opción también de acercarnos al domicilio del cliente cuando el cliente se le complica salir o tiene algún negocio o algo, nosotros nos acercamos a llevarles la propuesta”, comentó, mientras concretaba precisamente una de esas visitas en un negocio local.

En relación con las características de los modelos más demandados, Lucero hizo foco en el Kwid, al que definió como un vehículo “ideal para la ciudad” por su equipamiento y prestaciones. “Hoy lo más vendido en la Argentina son en SUV lo que es Kardian y lo que es nuestro Kwid. Un auto que para el segmento de lo que es el sin compuertas, el hatchback, ha dado mucho que hablar por el hecho del equipamiento que tiene y el valor que tiene al público”, destacó.

“El Kwid ha sido algo que ha dado mucho que hablar por la cantidad de ventas que hemos tenido a nivel provincial y a nivel nacional. Hoy ofreciendo una financiación que lo puedes tener a tasa cero con un pequeño anticipo. Entonces hoy la persona que está pensando en tener un cero kilómetro con excelentes prestaciones, una economía al andar, porque estás hablando que es un auto muy económico para el rodaje y pensás en un Kwid”, agregó Lucero. El Kwid cuenta con motor 1.0 de tres cilindros y un sistema electrónico completo: “Estás contando con un vehículo que viene con un sistema de pack electrónico muy completo, lo que es en dirección, estamos hablando de una dirección electrónica, que ya lo traen los autos de alta gama. Todo lo que es el confort, pantalla con cámara retroceso, todo el pack electrónico, levantacristales, airbag, retrovisores electrónicos, control de faros en altos y bajos”.

Lucero remarcó también la relación costo-beneficio frente a vehículos usados: “Estás comprando un segmento de alta gama en un valor muy, muy bueno a comparación de un auto usado 2019-2020, te puedes dar un cero kilómetro. Ahí es donde la gente se pregunta, ¿quiero seguir con un usado o me voy a un cero kilómetro que me ofrece tres años de garantía? Y nada, el

sueño de toda persona es tener su cero". Consultado por las operaciones de compra-venta, el vendedor confirmó que se reciben autos usados como parte de pago: "recibimos usados, siempre a través de una ficha técnica que la hacemos ahí con nuestra gente. El cliente se acerca, revisamos el vehículo, si está todo en condiciones, procedemos a hacer la operación. Pero sí, recibimos usados y también tenemos usados a la venta".

Respecto al modelo Kardian, Lucero explicó que se trata de un SUV con nuevas motorizaciones, tanto en versión manual como automática: "con la nueva motorización también se está vendiendo muy bien. Estamos hablando de un motor 1.0 turbo con una caja automática espectacular que es simultánea. Bueno, y el que la pudo ir a probar, hizo el test drive, realmente se quedó enamorado del confort y la elegancia del vehículo".

Además, reflexionó sobre el cambio de costumbres entre los conductores: "El que se subió a un automático no vuelve a bajarse a un manual. Está también lo que es Kardian manual con el motor 1.6 16 válvulas cadenero que anda excelentemente bien, un motor súper probado. Y bueno, tenemos los dos parámetros, el que le gusta poner cambios y el que le gusta la comodidad del acelerador y freno".

Finalmente, Lucero detalló los horarios de atención de la concesionaria: "Nosotros estamos abiertos a partir de las 8 y media hasta las 12.30. Y en la tarde estamos de 16.30 a 20.30. A veces, cuando los clientes llegan medio jugadito, nos quedamos hasta las 21. Y los sábados hacemos de 9 a 13. En la tarde tenemos una guardia que está siempre presente para la gente que durante la semana se le complica acercarse". Como mensaje final, dejó una invitación para los interesados: "Que se acerquen a Av. Hipólito Yrigoyen 923, que hagan su consulta. Y nosotros siempre felices de que nos elijan y hagan la consulta para nosotros quitar dudas y poder hacer un buen negocio."