

Renault Mediterráneo presentó sus beneficios para docentes y detalló su gama de vehículos con excelente financiación

12/09/2025



A raíz del Día del Maestro (11 de septiembre), Renault Mediterráneo ofreció en San Rafael una propuesta especial destinada a docentes y trabajadores del sector público, con planes accesibles de financiación para vehículos cero kilómetro. Además, se presentaron las últimas novedades de la automotriz, con la confirmación de la salida de algunos modelos clásicos y la incorporación de nuevas alternativas que incluyen versiones híbridas y tecnología de última generación. La asesora comercial de Renault Mediterráneo, Luján Flores, visitó los nuevos estudios de FM Vos 94.5 y explicó que el objetivo es “dar la posibilidad de que a aquellas personas que trabajan en el sector público, que hoy les sea posible pagar una cuota, que hoy no vean imposible tener un cero kilómetro”. En ese sentido, destacó que “ofrecemos por ejemplo para el Kwid unas cuotas de 191 mil pesos”.

Flores señaló que esta propuesta está enmarcada en una política de la empresa para favorecer el acceso a los vehículos cero kilómetro. “Se merecen lo mejor. Nosotros estamos teniendo lo que sería la posibilidad de ofrecerles tanto a los docentes como a todas las personas que puedan financiar su vehículo, su vehículo cero kilómetros, con cuotas accesibles, con una entrega accesible, una forma rápida para que puedan disfrutar también los nuevos modelos que tenemos en Renault”, detalló.

en el mes del
MAESTRO

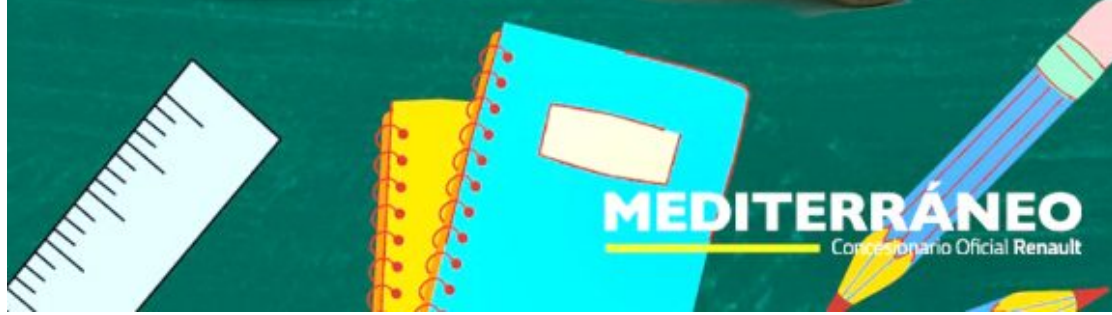
Ellos se merecen todo
y **Mediterráneo** lo sabe

ofreciendo **beneficios exclusivos**
para todo el **personal del**
sector educativo en toda la
gama RENAULT

¡contáctanos ahora!



Consulte legados en nuestro concesionario



MEDITERRÁNEO
Concesionario Oficial Renault

Asimismo, la asesora confirmó que algunos vehículos dejaron de fabricarse. “El Logan ya no está circulando, al igual que el Sandero”, dijo, y recordó que “el Logan se usó mucho en su momento para los taxistas, por el tema de la capacidad del baúl que traía, los motores. Son motores muy confiables, son los caballitos de batalla, como también la Kangoo”.

Respecto de este último modelo, aseguró que sigue siendo una de las opciones más buscadas, ahora con un perfil distinto, “como como vehículo familiar. Ya viene otro tipo de modelo, ya viene con llantas, con pantalla, cámara de retroceso, mesitas en la parte trasera de los asientos para los niños. Es muy completa y es vidriada”. Con humor, añadió que es un auto ideal “para tirarse un colchón atrás y salir de viaje por todos lados”.

Dentro de la gama actual, Flores subrayó que el modelo más económico es el Renault Kwid. “Es el de las 3B, le digo yo porque es bueno, bonito y barato. Es un auto chico, motor 1.0, cadenero, todos motores cadeneros, Nissan. Estamos hablando de un tanque de 35 litros, ya viene con pantalla, llanta, cámara de retroceso, levanta cristales eléctricos, 4 airbags, frenos ABS”, precisó. Sobre la financiación, agregó que “lo podés retirar con un valor de cuatro millones y medio, ya lo tenés en calle, que es el valor de 24 cuotas pagas”.



Luján Flores

En cuanto a los planes, la representante de Renault Mediterráneo aseguró que hoy tienen gran aceptación. “Mucho éxito. Hoy, por así decirte, lo están refiriendo mucho más a los planes de ahorro que a lo que serían los créditos del banco y demás. Nosotros manejamos una tasa cero interés”, afirmó. Además, aclaró que los mismos se ajustan a las posibilidades de cada cliente: “Se pueden hacer cambios de modelo y quizás querés sacar una Kardian, pero no podés pagar la cuota de una Kardian, no pasa nada, te metés por un Kwid y después hacés el cambio de modelo”. Flores también habló sobre la Kardian, una de las SUV más demandadas: “Fue una SUV muy vendida. Tenemos distintos modelos, como decirte, la Kardian Premier, la Kardian Techno, tenemos la Evolution 200, manual, automática”. Respecto de la motorización, informó que “tenemos la 1.0 Turbo y tenemos la 1.6, la 1.6 es la manual”.

La asesora destacó además las mejoras en la línea Renault: “Es un muy lindo vehículo, tiene un muy lindo andar, ya también viene todo lo que sería la parte tecnológica. La verdad que Renault ha estado modificando mucho sus vehículos y no podés

hablar de absolutamente nada, tiene todo, tiene todo muy cómodo también en espacio”.

En el concesionario también se ofrecen otras opciones como Duster, Oroch, Arkana –en versión híbrida–, Express-3, Alpine, una nueva Koleos y próximamente la Niágara, un vehículo importado. Al respecto, Flores mencionó la importancia de la relación de la marca con el equipo Alpine de Fórmula 1 y la figura del piloto argentino Franco Colapinto.

Sobre los valores de las cuotas, aclaró: “No te puedo ofrecer una cuota fija, pero sí lo que te puedo ofrecer es una cuota adaptable. Tampoco te digo que te va a subir 30 mil, 40 mil pesos por mes, pero sí más o menos el mismo porcentaje del valor del vehículo. Siempre se divide lo que sube el vehículo sobre las 120 cuotas que tenemos a financiar”.

Finalmente, Flores invitó a la comunidad a acercarse a Renault Mediterráneo, donde por esta semana se realiza un evento especial. “Quiero invitarlos a todos a que puedan pasar a ver todos los modelos que tenemos disponibles. Los vamos a recibir siempre con una hermosa atención de parte de todos los trabajadores de la empresa”, aseguró.

El concesionario está ubicado en avenida Hipólito Yrigoyen 923, con atención de 9 a 13 y de 16.30 a 20.30. También se puede consultar a través del número 2604816122.