

Se fue de Mendoza a EEUU y factura US\$4 millones por año con una empresa a la que le puso un nombre particular

01/10/2023



Martín Muñoz, nacido en Buenos Aires y criado en Mendoza, recuerda que corría el año 2000 cuando sintió que **la crisis económica en la Argentina no se lo llevaría puesto.**

Estudiaba en la Universidad de San Francisco en Mendoza y su familia tenía dos comercios en departamento de Godoy Cruz: un lavadero y un taller mecánico. Sin embargo, **el dinero no alcanzaba y los problemas se acumulaban.**

“Decidí venirme a Estados Unidos, a probar suerte solo. Y por esas casualidades llegué a la ciudad de Detroit. Con mi hermano Gastón, que vino después, nos hicimos socios y fundamos Munoz Realty, la cual se dedicaba a la compra, venta

y administración de inmuebles”, expresó Martín a TN.

Una pelea con un empleado uruguayo, que deseó la ruina absoluta, lo llevó a pensar en la idea de otra empresa que le brindara un servicio extra a sus inversores: **“Antes de despedirlo le dije que iba a abrir una compañía de destapes muy exitosa, y que la iba a llamar Mr. Poronga”**, recordó.

La empresa lleva más de 15 años en el mercado de Detroit y es administrada únicamente por Martín, aunque confiesa que **la compañía “se maneja sola”**.

“Tenemos un chico que atiende el teléfono y unos 20 plomeros que trabajan full time, haciendo todo tipo de trabajos de plomería y emergencias”, especificó.

Respecto al nombre, Martín reveló que **los latinos que entienden el término se lo toman con mucha gracia**. Y que los estadounidenses, que googlean para entender el significado, lo reciben con mucho humor.



Martín emplea a más de 20 personas en su empresa de destapes de plomerías (Foto: Martín Muñoz).

“Al final del día lo que todos quieren es que un plomero llegue de inmediato, y es en lo Mr Poronga realmente se especializa. **La empresa brinda todo tipo de servicios de plomería**, desde una simple pérdida de agua hasta el reemplazo de la línea de drenaje”, detalló Martín.

El argentino reveló que ponerle Mr. Poronga a su compañía también generó **una serie de situaciones inusuales y divertidas al mismo tiempo**.

“Mujeres que han llamado a la madrugada para que Mr. Poronga vaya a sus casas. Incluso algunos empleados nos han contado que llegaron a muchos domicilios y no había ningún problema de drenaje. Pero **los atendían mujeres que estaban desnudas**. Se confunden y se presenta un malentendido”, indicó.



Muchas mujeres confunden el servicio y esperan desnudas a sus empleados (Foto: Martín Muñoz).

Según Martín, **su empresa es la más grande en cuanto a plomería en todo el estado de Michigan**, dado que el mayor cliente es Munoz Realty, el cual administra más de cinco mil propiedades.

“Lo mejor de vivir en Estados Unidos es la seguridad jurídica. **Acá se puede planificar una vida, las reglas son claras, no tenemos una inflación que te quita el sueño**, no hay inseguridad. Se trabaja mucho, pero se vive muy bien”, destacó.

Y continuó: “Lo peor, quizá, es que **la vida social no es la misma que teníamos en Argentina**. Pero debo ser sincero y admitir que en Detroit encontré mi lugar en el mundo”.

Cuánto factura por año y qué extraña de la Argentina

“**El año pasado hicimos un poco más de US\$4.000.000**. Como dije anteriormente, nuestro mayor cliente es Munoz Realty, pero también tomamos contratos muy grandes con la ciudad, sobre todo para remplazar líneas de drenaje y de agua. **La compañía ha crecido exponencialmente y creemos que continuará por ese camino**”, indicó.



Mr. Poronga nació ocho años después de que el argentino llegara a Detroit (Foto: Martín Muñoz).

“Siempre me preguntan cómo es vivir y trabajar en Estados Unidos, y yo respondo lo mismo: **un ritmo infernal en el que nada se detiene**. Considero también que no es para todos y, aunque suene una frase hecha, es un país que brinda muchas oportunidades”, precisó.

“**De Argentina se extraña todo**. Mi socio, Gastón, va muy seguido porque da conferencias a inversores argentinos y les

enseña cómo hacerlo en Estados Unidos, principalmente en Detroit”, manifestó.



La empresa de destapes tiene muchos clientes en el estado de Michigan (Foto: Martín Muñoz).

Martín completó: “Vemos que tenemos un hermoso país, con mucho talento, y nos duele no poder ser una potencia. **Me hubiese encantado tener allá las oportunidades que tuve acá.** Ojalá algún día cambie y podamos disfrutar del país que nos merecemos”.

Fuente: TN