

Valle de Uco: el drama de las tormentas y un mercado que ya no tracciona por escasez

31/01/2026



Diego Stortini, referente vitivinícola del Valle de Uco, brindó un crudo testimonio sobre la devastación que dejaron los últimos temporales en zonas clave como Chacayes, Vista Flores y Los Sauces. Con daños que en muchos casos alcanzan el 100%, el empresario advierte que el impacto no es solo económico, sino anímico: a un mes de la cosecha, el trabajo de todo un año se perdió en 20 minutos. Además, analiza por qué, a pesar de la merma productiva, el precio de la uva no encontrará alivio en esta temporada.

Una tormenta transversal y destructiva

El fenómeno climático que azotó el oeste del Valle de Uco no fue una precipitación convencional. Según describió Stortini, la combinación de factores meteorológicos convirtió al granizo en un proyectil que atravesó el sistema productivo de raíz.

«Tuvimos una tormenta muy fuerte en la zona de Chacayes, Tunuyán. Combinó viento huracanado, granizo y muchísima agua, lo que generó que la piedra cayera de manera transversal, no vertical; literalmente atravesó la planta. A eso se sumaron lavados aluvionales en los suelos que provocaron desastres», contó Stortini en **FM Vos (94.5)**. **«En algunas zonas el daño es total, del 100%. Lo doloroso es que llega un mes antes de empezar a cosechar; se desmoronó la ilusión y el esfuerzo de todo un ciclo en apenas 20 minutos»,** expresó.

La soledad del productor primario

Para el empresario, el accidente climático pone de manifiesto la falta de herramientas financieras estructurales para el sector agrícola en Argentina. Ante la pérdida, el productor suele quedar confinado a sus propios recursos.

«Resolver estos problemas con financiamiento es casi imposible porque las líneas existentes son muy escuetas. Los productores terminamos apelando al capital propio, vendiendo maquinaria o desinvirtiendo para seguir en pie. Las tempestades de esta naturaleza no solo te sacan una cosecha, sino que te quitan la perspectiva de tener la finca en condiciones por los próximos dos o tres años», relató. **«El lunes posterior al granizo ya estábamos trabajando para ver si había alguna reacción vegetal, pero la agresión de la naturaleza fue tremenda»,** añadió.



El problema, asegura, no está en la finca sino en el cambio de comportamiento de toda la cadena comercial

Malla antigranizo: inversión versus coyuntura

Consultado sobre la prevención, Stortini fue categórico: la única defensa real es la tela, pero su costo la vuelve inalcanzable para muchos bajo las condiciones macroeconómicas actuales. «La malla es la única herramienta que evita el accidente, pero en términos de producción primaria es una inversión carísima. No es que no haya créditos, es que las necesidades del productor son infinitas: el tractor, el atomizador, los cambios de alambre», detalló a **Diario San Rafael**.

«En Argentina estamos acostumbrados a querer recuperar lo invertido en dos años, pero estas actividades requieren perspectivas de 10 o 15 años. Mientras no existan ventanas de financiamiento a largo plazo, el productor seguirá eligiendo invertir en capital de trabajo antes que en protección», analizó.

El cambio de paradigma: por qué el precio no subirá

Pese a que se prevé una cosecha menor debido a las contingencias climáticas en toda la provincia, Stortini rompió con la lógica tradicional de que «a menor oferta, mayor precio». El problema, asegura, no está en la finca sino en el cambio de comportamiento de toda la cadena comercial.

«No creo que el granizo impacte positivamente en el precio. El problema no es la oferta de uva, sino la falta de demanda de las bodegas, que hoy tienen mucho stock. Antes, con la inflación, todos se estoqueaban: el consumidor compraba para dos meses, la vinoteca para cuatro y el distribuidor alquilaba galpones para acumular vino y protegerse. Hoy, todos compran lo justo», aseguró.

«El consumidor compra la botella el día antes de tomarla. Ese stock que antes estaba repartido en toda la cadena, hoy lo tiene acumulado la bodega. Por eso, aunque haya accidentes climáticos, el precio no se va a ajustar por escasez», aseveró al cierre del reportaje.