

Vendimia: preocupa la falta de precio de la uva

15/02/2020

Desde Confederaciones Rurales Argentina (CRA) se sumaron a la Sociedad Rural del Valle de Uco para expresar la preocupación por la falta de precio de la uva ante la cercanía de la próxima cosecha.

Desde CRA “acompañamos a la Sociedad Rural del Valle de Uco e informamos que se acerca la vendimia y nadie habla cuál será el precio de la uva. Es el trabajo del productor de todo un año. Aún hay bodegas que no han liquidado la producción del año pasado”, expresó CRA en un comunicado.

“Nos han visitado economistas, referentes de otras economías regionales, y hasta hemos trabajado en conjunto con la Universidad Nacional de Cuyo, en busca de tener una herramienta que nos defienda ante la posición dominante de la industria”.

Añadieron que “nuestros productores no solamente están trabajando con rentabilidad negativa, sino que además, si bien existe un contrato obligatorio con las bodegas que estipula el precio y la forma de pago antes de entregar la uva, aún con esta herramienta no tenemos modelo de contrato en donde estén estas variables bien claras y en donde esté especificado una sanción por no cumplir el precio. Los productores para poder defendernos necesitamos tener un espacio en el contrato en donde se sugiera un precio sustentable”.

Se ejemplificó con números la realidad. Una botella de 750 cm cúbicos de Malbec de altura, con 12,8 grados y 1.200 de color, de una finca de 80 quintales del Valle de Uco, costó en un puerto de China, hace 10 días, U\$S 3,50. “Cuando decimos que el kilo de varietal debe valer 1 dólar, no estamos expresando un deseo, estamos diciendo lo que le corresponde al productor”.

Se precisó que para hacer una hectárea de 80 quintales de

Malbec de altura, para obtener esa calidad que se paga a U\$S 3,5, se necesitan \$219.870 de costos operativos por hectárea, \$ 109.135 de impuestos, ambos costos suman más de 300 mil pesos de costos por hectárea.

Dado que el mercado del vino estaría considerando que del total del precio un tercio sería para el productor, un tercio para la bodega, y un tercio para la logística y comercialización, se considera lo siguiente: "si la uva se pagara a un dólar oficial, (63 pesos) deberíamos tener una venta en bruto de \$504.000, restándole los más de 300.000 de gastos y presión impositiva nos queda por hectárea \$183.195. Si a esto le restamos los gastos varios que tenemos más la inflación que soporta el productor, debemos restarle 25% más de gastos. Recibimos \$137.000 por hectárea. Si tomamos 10 hectáreas tipo del Valle de Uco, tenemos más de un millón de pesos de rentabilidad en un año, aproximadamente \$114.000 por mes.